

Der Podcast für Unternehmer: Vom furchtbaren zum fruchtbaren Bankgespräch

Dies sind mögliche Fragen, die sie sich selbst und teilweise auch Ihrem Berater stellen sollten, damit sie bewusst entscheiden ob Ihr Geldlieferant der richtige ist! Clever gestellte Fragen nach Abläufen in den Entscheidungs- oder Sachbearbeitungsprozessen der Bank signalisieren Verständnis und Ihre klare Vorstellung von einer Kommunikation auf Augenhöhe. Auch wenn dies nach einem Zusatzaufwand klingt und auch ist, sind wir der Meinung, dass sich diese Investition für Sie auszahlen wird.

Passt meine oder die in Frage kommende Bank zu meinen Anforderungen?

- Regionales oder überregionales Institut
- Filialbank oder Online Bank
- Image in Unternehmerkreisen und in der Bevölkerung - wie partnerschaftlich wird die Bank wahrgenommen
- Erklärte Wachstumsziele der Bank
- Soziales Engagement
- Beständigkeit in der Unternehmenspolitik
- Häufige Ansprechpartnerwechsel
- Servicequalität der Bank

Passt ihre Qualität, Liefertreue und Preis zu meinen Vorstellungen?

- Was sind die Konditionen und Laufzeiten?
- Zugang zu alternativen Finanzierungsformen / KfW Mittel?
- Mit welchen Verfahren beurteilt die Bank meine Bonität und meine Sicherheiten?
- Hat die Bank Erfahrungen mit meiner Unternehmensgröße und Branche?
- Welchen Wert misst die Bank ggf. meinen Sicherheiten bei?
- Denkt meine Bank unternehmerisch und präsentiert von sich aus Vorschläge und Ideen?

Wer entscheidet bei meiner Bank und welche Funktion hat mein Ansprechpartner in der Entscheidung ?

- Wer entscheidet über Ihren Kreditwunsch? Ist es Ihr Ansprechpartner? Wie sind die Kreditbewilligungsgrenzen? Ein etwas sperriger aber dennoch sehr wichtiger Begriff!
- Ab welcher Kredithöhe benötigt ihr Ansprechpartner ein 2. Votum von der oft zitierten Marktfolge.

Was passiert falls meine Bank nicht liefert, oder sich entscheidet die Lieferbeziehung zu beenden?

- Haben Sie Ihren Antrag bei mehreren Banken gestellt?
- Wie hart trifft sie die Ablehnung des gewünscht Kredits?
 - verfügen Sie über nur eine oder mehrere Bankverbindungen?
 - existiert eine Kriegskasse, mit der sie alternativ Ihr Vorhaben finanzieren können?
- Haben sie ein Netzwerk an vertrauenswürdigen Beratern, sofern es im ungünstigsten Fall zu einer Kreditkündigung oder Kreditablehnung kommt? Dies ist der späteste Zeitpunkt um sich professionell Unterstützen zu lassen.